

جامعة ديالى
كلية القانون والعلوم السياسية

محاضرات في مادة الاوراق التجارية

قسم القانون

المرحلة الرابعة

اعداد

م. فادي محمد اسماعيل

تعريف الورقة التجارية : نصت المادة ٣٩ من القانون التجارة العراقي ذا الرقم ٣٠ لسنة ١٩٨٤ على تعريف الورقة التجارية :

(الورقة التجارية محرر شكلي يتعهد بمقتضاه شخص أو يأمر شخص آخر فيه لأداء مبلغ معين من النقود في زمان ومكان معينين ويكون قابلاً للتداول بالظهير أو المناولة).

وخلالاً للتشريعات السابقة أورد قانون التجارة الحالي تعريفاً للورقة التجارية وهذا لم يرد ذكره في قانون (١٩٤٣) و (١٩٧٠) كما أن أغلب التشريعات لم يرد فيها تعريفاً محدداً للورقة التجارية مما يؤدي إلى حصول خلاف فقهي حول طبيعة السنادات التي تعتبر أوراق تجارية من حيث حدتها القانون العراقي كالحالة والكمبالة والصك ، كما يتضح من هذا التعريف أن السند الذي يعتبر ورقة تجارية يجب أن يتضمن الصفات الآتية:

- ١ - أن يكون سند قابل للتداول وذلك بالطرق التجارية المعروفة أي التظهير أو المناولة اليدوية ولا يجوز أتباع طريقة حواله الحق المعروفة بالقانون المدني.
- ٢ - أن تتضمن السند حقاً يتمثل بمبلغ من النقود ويكون معيناً تعيناً كافياً غير معلق على شرط.
- ٣ - يكون الحق الذي يتضمنه السند مستحق الدفع بزمان ومكان محددين.

عند توافق هذه الشروط يعتبر السند والورقة يطبق عليها احكام قانون الصرف وهي القواعد الخاصة بالأوراق التجارية المذكورة في قانون التجارة ، إذن إذا صدرت بهذه الصفات تعتبر أوراق تجارية.

وظائف الأوراق التجارية

تقوم الورقة التجارية بالوظائف الآتية:

١ - الورقة التجارية أداة لنقل النقود ، تعتبر هذه الوظيفة هي السبب الرئيسي لنشأة الورقة التجارية في العصور الوسطى حيث كانت تستعمل كأداة لتبادل النقد ولنقل النقود من بلد إلى آخر مع بقاء النقد في مكانة كقيام تاجر في العراق بتحرير حواله لقاء مبلغ معين لبضاعة معينة إلى تاجر آخر في الهند مقابل لهذه البضاعة ، وسبب الالتجاء إلى هذه الطريقة كان بسبب الخوف من مخاطر الطريق وصعوبة نقل النقود ، لكن ، أهمية هذه الوظيفة تضاءلت في الوقت الحاضر لأن جميع دول العالم اتخذت لها أوراق نقدية ورقية يسهل حملها بالإضافة إلى ظهور كتب الاعتماد والحوالات البريدية التي تسهل من عملية النقود .

٢ - الورقة التجارية أداة للضم ، تقوم الورقة التجارية بأنواعها الثلاث (الحالة ، الكمبالة ، الصك) بوظيفة الوفاء بالمعاملات التجارية فإذا اشتري أحد من شخص آخر بضاعة يستطيع المشتري بدلاً من دفع النقود أن يحرر صكاً باسم البائع يتضمن المبلغ ويقوم بذلك إن أوفي بشمن البضاعة بعد استلام البائع المبلغ من المصرف أو أن يحرر المشتري كمبالة يتعهد

بمقتضها دفع ثمن البضاعة ، أما الحوالة فهي لا تستعمل كأداة للوفاء بالديون الداخلية داخل البلد وإنما تستعمل في الديون الخارجية.

٣- الورقة التجارية أدلة ائتمان ، قد يتلقى البائع والمشتري بأن يدفع قيمة البضاعة بعد مدة من تاريخ الشراء وهذا ما يحصل عادة في العمل التجاري ، فقد يشتري تاجر المفرد بضاعة من تاجر الجملة قيمتها مليون دينار على أن يدفع المبلغ بعد ثلاثة أشهر ، وعنده يحفظ حق المشتري بكمبالة أو حواله يتهدى بموجبها بإداء مبلغ الدين خلال مدة ثلاثة أشهر ، أما بالنسبة للصك فلا يمكن اعتباره أدلة ائتمان ذلك لأن الصك يعتبر واجب الأداء لدى الإطلاق.

أهم المبادئ التي يقوم عليها قانون الصرف :

يقصد بقانون الصرف : الأحكام التي نص عليها قانون التجارة والخاصة بالأوراق التجارية ، وهذه القواعد تقوم على مبادئ تهدف إلى تسهيل التعامل في الأوراق التجارية ، و المبادئ هي:

١-الشكلية : نصت القواعد القانونية المتعلقة بالأوراق التجارية على شكل معين لكل ورقة تجارية وذلك عن طريق ذكر بيانات الزامية أستلزمها القانون باكتساب الورقة صفة الورقة التجارية ، فإذا انقص أحد هذه البيانات يفقد السند الصفة التجارية ويعتبر سند عادي تسري عليه القواعد العامة المنصوص عليها في القانون المدني ، أما إذا أستوفى الشكل الذي رسمه القانون تصبح ورقة تجارية تنطبق عليها قواعد قانون الصرف وعلى هذا الأساس جرت التفرقة بين الناشئ من الورقة التجارية وبين الحق الناشئ من العلاقات التي بسببها حررت هذه الورقة.

٢- مبدأ استقلال التوقيع : كل شخص يضع توقيعه على الورقة التجارية يكون ملتزم بوفاء قيمتها ، متى ما أمنت العبد المدين الأصلي عن السداد والتزام كل موقع على الورقة يعتبر مستقلًا عن باقي الموقعين ، فإذا كان أحد هذه التوقيع باطلًا سبب وجود نقص أو انعدام أهمية الموقع فإن هذا العيب لا يستفيد منه باقي الموقعين.

٣- مبدأ التشدد على المدين للوفاء بقيمة الورقة التجارية : تقوم قواعد القانون التجاري على عدم التسامح في وجوب وفاء المدين بقيمة الورقة التجارية في ميعاد استحقاقها ، فحامل الورقة يجب أن يطالب بالوفاء يوم الاستحقاق ولم يسمح القانون بإعطاء مهلة للمدين للوفاء بدينه بعد الاستحقاق ، وتسرى عليه الفوائد التأخيرية عند إمتناعه عن الوفاء من تاريخ المطالبة بالدين وليس من تاريخ عمل الاحتجاج الذي ينظمها حامل الورقة.

الفرق بين الأوراق التجارية والأوراق الأخرى

١- الفرق بين الورقة التجارية والورقة المالية

الأوراق المالية : هي الأسهم والسنادات التي تصدرها المؤسسات الحكومية وغير الحكومية ولا تجري عليها المصارف عمليات خصم وذلك لتقلب أسعارها تبعاً للمركز المالي لهذه المؤسسة ويمكن بيعها في السوق عندما يريد حاملها أن يحصل على ثمنها بينما الأوراق التجارية تمثل مبلغ من النقود مستحق الدفع وتقوم مصارف بخصمها كما أنها تقوم مقام النقود في المبادلات ، كما تختلف الأوراق التجارية من حيث الضمان فإنه السند أو السهم لا يضمن ملاعة المؤسسة التي أصدرته ، إما الورقة التجارية وكل موقع على الورقة يكون ضامناً بحكم القانون لقيمة الورقة عند عدم الوفاء كما أن الأوراق المالية تصدر بشكل مجموعات لا تختلف الواحدة عن الأخرى إلا بالأرقام حيث تصدر بأرقام متسلسلة وبقيمة متساوية ويتم إداء قيمتها بطريق القرعة ،

أما الورقة التجارية فإنها تدفع في ميعاد استحقاقها.

٢- الفرق بين الورقة التجارية والورقة النقدية

الورقة النقدية تصدر عادةً من البنك المركزي وتعتبر من النقود التي لا يمكن للأفراد أن يرفضوا التعامل بها لأنهم مجبون على التعامل بها كونها صدرت بحكم القانون ، وهذا الإلزام لا يوجد في الأوراق التجارية فيحق لكل شخص أن يرفض التعامل بها كبديل عن النقد كما يجوز اشتراط الفائدة في الأوراق التجارية بنسبة المبلغ الذي تتضمنه ، أما بالنسبة للورقة النقدية فلا يمكن شراء الفائدة ، كما أن الحق الثابت في الورقة التجارية يمكن أن يسقط بالتقادم أي بمضي مدة زمنية معينة ينص عليها القانون ، أما الورقة النقدية ، فإن الحق يبقى فيها ثابتاً لا يقادم ولا يبطل التعامل بها إلا بقانون.

أنواع الأوراق التجارية :

حدد قانون التجارة ٣٠ لسنة ١٩٨٤ أنواع الأوراق التجارية على سبيل الحصر ، إلى ثلاثة أنواع ، هي

أ- الحوالة التجارية : وهي محرر شكلي نص عليه القانون بموجبه يطلب شخص يسمى الساحب من شخص آخر وهو المسحوب عليه بأن يدفع لشخص ثالث وهو المستفيد أو الحامل مبلغ من النقود في ميعاد معين أو لدى الاطلاع .

بـ- الكمية أو السند لأمر : وهو محرر شكلي يتعهد بموجبه محرر السند بدفع مبلغ معين من النقود لشخص آخر وهو المستفيد في تاريخ معين أو لدى الاطلاع ، يتضح من ذلك أن الكمية تقتصر على شخصين فقط هما المتعهد والمستفيد.

ج - الصك : وهو محرر منظم بشروط نص عليها القانون بموجبه يأمر الساحب شخصاً آخر وهو المسحوب عليه بأن يدفع مبلغاً معيناً من النقود لشخص ثالث أو الحامل ويكون دائماً مستحق الإداء لدى الاطلاع ، يتضح من هذا التعريف أن الصك يتضمن ثلاثة أشخاص ولكنها يختلف عن الحالة لأن المسحوب عليه يكون دائماً من المصارف كما أن الصك يكون واجب الإداء لدى إطلاعه دائم.

الحوالة التجارية:

نص القانون على ضرورة توافر مجموعة من البيانات الإلزامية كشروط شكلية للحالة التجارية ولا يوجد خلاف على ضرورة توافق هذه البيانات في الحالة التجارية وإلى جانب هذه البيانات هناك شروط موضوعية تمثل بالأركان الواجب توفرها في كل تصرف إرادى حيث لا تتجحال الحالة التجارية آثارها إذا تخلف عنها أحد هذه الشروط أو الأركان .

الشروط الموضوعية للحالة التجارية:

أستلزم القانون توفر الأركان الضرورية لجميع التصرفات الإرادية (الرضا ، المحل ، السبب) طبقاً لقواعد العامة للقانون المدني.

الرضا : وهو قوام التصرفات الإرادية وبدون الرضا لا يمكن أن تنشأ هذه التصرفات ويشرط به أن يكون موجوداً وصحيحاً.

أ. وجود الرضا : ويقصد به التعبير عن الإرادة ولا يعتد الرضا دون الإعلان عنه ، وفي مجال إنشاء الحالة يكون التعبير عن الإرادة من قبل ساحب الورقة التجارية حيث يقوم بالإعلان عن إرادته بأسلوب تحريري حدد المشرع فإذا تبين أن هناك تزوير باسم أو توقيع الساحب يعتبر الرضا غير موجوداً إلا إذا ثبت أن هذا التزوير كان بسبب الإهمال ويستلزم عندئذ خطأ التقصير.

بـ. صحة الرضا : يقصد بها سلامة الإرادة وصلاحيتها لإحداث الأثر القانوني أي يجب أن تكون الإرادة خالية من أي عيب من عيوب الإرادة ، كما يجب أن يكون صحيحاً من شخص كامل الأهلية في حالة التصرف أصلحة أو من شخص ذو سلطة في حالة التصرف نيابةً ، وهناك قواعد خاصة بالأهلية والسلطة تتميز بها الأوراق التجارية عن باقي القواعد العامة.

الأهلية : وهي صلاحية الشخص لثبوت و مباشرة الحقوق له و عليه و يشرط بالأهلية أن تكون صادرة من شخص كامل الأهلية ولم يعالج قانون التجارة احكام الأهلية وبالتالي الرجوع إلى القواعد العامة ولكن ميز الشروط الواجب توافرها بالنسبة للعربي والشروط الواجب توافرها بالنسبة للأجنبي.

أ. بالنسبة للعربي يمكن تحديد الشروط الازمة لاكتساب الأهلية عن طريق قاعدتين عامة وخاصة :-

القاعدة العامة في القانون العراقي أن سن الأهلية يكون باتمام الثامنة عشر من العمر فعد بلوغ هذا السن يعتبر الشخص كامل الأهلية إذا لم يوجد عارض من عوارض الأهلية ، وبالتالي يحق ممارسة الأعمال التجارية ومنها تحرير الحوالات التجارية.

القاعدة الخاصة : أن من يبلغ سن الخامسة عشر ويتم هذا السن والمأدون له من قبل وليه وبترخيص من المحكمة يحق له ممارسة التجارة على سبيل التجربة ، ويعتبر بمنزلة البالغ وبالتالي يحق له تحرير الأوراق التجارية وتسمى هذه الأهلية (الأهلية القضائية) لأنها تكتسب بموجب ترخيص من القضاء ، كذلك الحال لمن أكملا سن الخامسة عشر وتزوج بإذن من المحكمة فقد اعتبره قانون رعاية القاصرين ٧٨ لسنة ١٩٨٠ بالغاً لسن الرشد استناداً لأحكام المادة ٣/١ ويستخلص من ذلك أن هناك ثلاثة شروط أشترط القانون توافرها في المواطن العربي لكي تعتبر تصرفاته صحيحة .

- ١- أكمال الثامنة عشر من العمر دون وجود عارض من عوارض الأهلية.
- ٢- أكمال الخامسة عشر من العمر مع حصول إذن من الوالي وبترخيص من المحكمة لممارسة الأعمال التجارية على أن تراعي حدود هذا الترخيص.
- ٣- من أكمال الخامسة عشر من العمر وتزوج بإذن المحكمة.

ب. بالنسبة للأجنبي : تولى المشرع العراقي تنظيم قاعدة أساسية لتحديد أهلية الأجنبي حيث قضت المادة ٤٨ من قانون التجارة في ضرورة الرجوع إلى قانون الدولة التي ينتمي إليها الملزم بالورقة التجارية وفي هذه الحالة يكون قانون هذه الدولة هو الواجب التطبيق فإذا كان القانون يعتبر الملزم ناقص الأهلية وفي القانون العراقي يعتبر كامل الأهلية في هذه الحالة يبقى هذا الالتزام صحيحاً إذا تم تحرير الورقة في العراق ، أما في حالة اعتبار بلوغ سن الرشد في القانون الأجنبي أقل من سن الرشد في القانون العراقي لم يعالج قانون التجارة العراقي الحالي أحكام هذه الحالة ، ولكن عالجها قانون التجارة الملغى في المادة ١٠ ف ٢ منه حيث جاء فيها : (لمن أكمال الخامسة عشر من العمر إن زاول التجارة في العراق من شروط المقررة في قانون الدولة التي ينتمي إليها في جنسيتها) ولا يجوز لمن يقل عمر عن الخامسة عشر أن يزاول التجارة في العراق ولو كان قانون دولته يعتبره بالغاً وتلك الأحكام بالإمكان تطبيقها في الوقت

الحاضر لأن القانون النافذ لم يعالج تلك الحالة.

الأثر المترتب على إنعدام الأهلية : خصت المادة ٤٦ من قانون التجارة (تكون التزامات ناقص الأهلية وعديم الأهلية الناشئة عن توقيعه على الحوالة بأية صفة باطلة بالنسبة إليه فقط ويجوز له التمسك بهذا البطلان تجاه كل حامل للحوالة التجارية) أن عديم الأهلية إذا وقع على الحوالة يعتبر هذا التوقيع باطل بطلان مطلق، ولكن، هذا البطلان لا ينصرف إلى الغير أي باقي الموقعين على الحوالة وإنما يعتبر باطل بالنسبة إليه فقط ، ويستطيع الاحتجاج بهذا البطلان تجاه كل حالة للحوالة أما إذا كان هناك إكراه على حساب الغير ، عليه أن يعيد ما زاد عن قيمة الحوالة استنادا إلى نظرية الاثراء بلا سبب وفقا لما جاءت به المادة ٣٢٤ من القانون المدني.

السلطة : التصرفات الإرادية تباشر إما أصلالة أو نيابةً فيتحقق للشخص أن ينوب غيره في بعض التصرفات ومنها الورقة التجارية وكما هو الحال في الوكالة والولاية والوصاية ، ولكن يلاحظ أن القانون العراقي لم يعالج احكام السلطة بقانون التجارة وبذلك تتم العودة إلى القواعد العامة (القانون المدني) ولكن في حالة وجود النيابة الكاذبة أو النيابة المتجاوزة فقد خصص قانون التجارة العراقي في المادة ٤٩ لمعالجة هذه المسألة .

النيابة الكاذبة والنيابة المتجاوزة : إشارة المادة ٤٩ من قانون التجارة إلى أن المقصود بالنائب الكاذب هو منْ وقع حواله عن آخر بغير تقويض منهُ أما النائب المتجاوز فهو منْ يوقع حواله عن آخر إستناداً إلى تقويض صحيح ولكنهُ يتجاوز حدود التقويضات التي منحت لهُ أي تجاوز السلطة ، ولتوفر النيابة المتجاوزة ، أشترط القانون الشروط الآتية:

- ١- يجب أن يوقع الشخص الحوالة التجارية باعتباره ممثلاً عن الشخص الآخر ، فهذا الأمر لا يتم إلا بذكر اسمه الشخصي وتوقيعه للدلالة على نيابته عن الغير.
- ٢- يشترط أن يكون الموقع على الحوالة التجارية زاعماً بالنيابة أو متجاوزاً لحدودها عند التوقيع أي أن لا يكون مخولاً بالتوقيع أو تجاوز حدود السلطة الممنوحة له.
- ٣- يشترط بالنائب المزعوم والنائب المتجاوز أن يكوناً متمتعاً بالأهلية الكاملة حين التوقيع إلا أن هذا التوقيع باطلانع بـ دام الأهليـة

الآثار المترتبة على النيابة الكاذبة والنيابة المتجاوزة : تظهر في هذه النيابة نوعين من العلاقات ، علاقة حامل الورقة التجارية بالأصيل وبالنائب الكاذب أو المتجاوز وعلاقة النائب الكاذب أو المتجاوز بالأصيل

العلاقة الأولى : علاقة حامل الورقة التجارية بالأصيل وبالنائب الكاذب أو المتجاوز : لا توجد هناك علاقة قانونية بين النائب الكاذب والنائب الأصيل المزعوم ولكن ، هناك علاقة بين النائب المتجاوز والأصيل ، ولكن ، في كلتي الحالتين يتحمل النائب قيمة الورقة التجارية بالكامل وذلك استناداً إلى نص المادة ٤٩ من القانون والمأخذ من نص المادة الثامنة من القانون الموحد المؤتمر جنيف حيث أن هذه المادة تسبه النائب الكاذب بالنائب المتجاوز من حيث مسؤوليته عن

أداء قيمة الحوالة التجارية

العلاقة الثانية : علاقة النائب الكاذب أو المتجاوز بالأصل ، تختلف هذه العلاقة فيما إذا كانت قبل وفاة قيمة الحوالة أو بعد الوفاء:

مثل وفاة الورقة التجارية بالنسبة للنائب الكاذب لا توجد هناك علاقة بينه وبين الأصل ، فإذا علم بها الأصل يحق له مقاضاة هذا النائب ومطالبته بتعويض أي ضرر ينتج عن هذه النيابة كما يحق له إجازة هذا التصرف وتعتبر هذه الإجازة اللاحقة بحكم الوكالة السابقة وتطبق عليها أحكام الوكالة ، أما بالنسبة للنائب المتجاوز فهناك علاقة قانونية بينه وبين الأصل ، لكن ، تجاوز حدود السلطات الممنوحة له يستطيع الأصل في هذه الحالة أن يرفض هذا التصرف كما يحق له إجازة هذا التجاوز فتعتبر هذه الإجازة اللاحقة بحكم الوكالة السابقة.

فقد عالج القانون في المادة ٤٩ منه العلاقة بين الأصل والنائب الكاذب أو المتجاوز بعد وفاء قيمة الحوالة وذلك في المادة ٤٩ حيث أشارت إلى أن الحقوق التي تؤول إلى الموفي ، ممكן أن تؤول إلى الشخص الذي أدعى النيابة ويلاحظ هنا أن هذا النص لا يميز بين النائب الكاذب والنائب المتجاوز كما يقتصر على إعلان حدود النائب الكاذب أو المتجاوز محل الأصل دون الإشارة إلى العلاقة القانونية بينهم .

الركن الثاني / المحل : وهو الركن الثاني لوجود التصرف الإرادى فكل تصرف سواء كان عقد أو بصورة إرادة منفردة لا بد من وجود محل لهذا التصرف والمحل في الأوراق التجارية يطبق على نفس الأحكام الموجودة في القواعد العامة في القانون المدني ويشرط عمل الورقة التجارية أن يكون مبلغاً من النقود ويجب أن يكون هذا المبلغ موجود أو يمكن الوجود ومعيناً أو قابلاً للتعيين كما يشرط أن يكون قابلاً للتعامل به أو مشروعه وبما أن محل الورقة التجارية هو مبلغ من النقود دائماً فيجب أن يكون ممكناً ومشروعه أي غير مخالف للنظام العام والأداب العامة ويشرط بال محل خلاف ما تقدم أن يكون مبلغ من النقود أن يكون هذا المبلغ معيناً تعيناً نافياً للجهالة ، كما يشرط في هذا التعين أن يكون معيناً من الناحتين الكمية والنوعية ، فيجب أن يحدد مقدار المبلغ المذكور في الحوالة التجارية ولم يحدد القانون حداً أدنى أو أعلى للمبلغ الذي يجب أن تتضمنه الحوالة التجارية ، أما من الناحية النوعية فيشرط أن يكون هذا المبلغ معيناً من حيث الجنس فيجب أن تذكر عملة البلد الذي حدث فيه الحوالة ولم يشرط القانون العراقي أن يكون مبلغ الحوالة بالعملة العراقية ، فقد أجاز أن تكون بالعملة الوطنية والأجنبية .

الركن الثالث / السبب : يشرط بالتصفات الإرادية ركن ثالث وهو السبب فالتصرف الإرادى سواء كان عقد أو إرادة منفردة لا بد فيه من سبب مشروع موجود في هذا الالتزام ويعتبر الالتزام باطلًا إذا كان خالياً من ركن السبب أو إذا كان السبب غير مشروع قانوناً أو مخالف للنظام العام والأداب العامة ولم يشرط القانون إذ يذكر سبب الالتزام ، لكن ، أفترض وجوده ما لم يقيم بديل على خلاف ذلك وللسبب نظريتين

الغرض المباشر والباعث الدافع

ويقصد بالغرض المباشر للأوراق التجارية هو دائماً أداء مبلغ من النقود المستفيد من هذه الورقة ، أما الباعث الدافع فهو أمر نفسي ويقصد به الغرض الغير مباشر الذي يقصد الملزوم الوصول إليه وفي مجال إنشاء الأوراق التجارية ترجح نظرية الباعث الدافع وهذا ما تسري عليه أغلب التشريعات التجارية وتطبيقاً للقواعد العامة يشترط أن يكون السبب موجوداً ومشروعاً

وجود السبب :

يشترط لأنشاء الورقة التجارية أن تستند إلى سبب موجود فعلاً وذلك تطبيقاً لنص المادة ١٣٢ من القانون المدني العراقي وهذا ما أكدته محكمة التمييز العراقية التي نقضت أكثر من قرار كون السبب في إنشاء الورقة التجارية غير موجود وليس بالضرورة أن يذكر سبب إنشاء الحالة في الورقة نفسها وأنما افترض القانون وجود السبب ما لم يقيم دليلاً على خلاف ذلك ، أما عن الأثر المترتب على إنعدام السبب فإنه يعتبر الإلزام باطلًا إذا كان السبب غير موجود فالورقة التجارية تفترض وجود سبباً معيناً لها ولا يعتد بها إذا ثبت أن السبب غير موجود أو أنه لا يعتد به قانوناً.

الشروط الشكلية للحالة التجارية :

إلى جانب الشروط الموضوعية إشتهرت القانون توفر شروط شكلية وهذه الشروط تتمثل بالكتابة والتحrir وإستناداً إلى نص المادة ٣٩ منه الذي يقضي بأن الورقة التجارية هي محرر شكلي أي يستلزم توفر مجموعة من البيانات تسمى (البيانات الإلزامية) للحالة وتتجدر الإشارة إلى أن التسجيل الصوتي لا يعتد به في تحrir الحالة التجارية ، أما بالنسبة إلى تصوير الورقة فليس هناك ما يمنع من تصوير الورقة التجارية إذا أضيفت إليها التواقيع باليد أو الوسائل الأخرى التي يقضي بها القانون ، إما إذا سحبت الحالة شفاهًا لا يمكن اعتبار هذه الورقة التجارية صحيحة حتى لو حضر شهود ويعتبر هذا التصرف معذوم لا يمكن إثباته كما لا يجوز الإستعانة بوسائل الإثبات غير الكتابة كالبينة الشخصية ، ولكن من الممكن اعتبار وسائل الإثبات دليلاً على أن إثبات الورقة ووسيلة للمطالبة ، كما اشتهرت المادة (٤٠) من القانون التجاري ، توفر بيانات إلزامية في الحالة التجارية استلزم القانون وجودها في الحالة وإنما اعتبرت باطلة وإلى جانب هذه البيانات ، هناك بيانات اختيارية تذكر في الحالة بإتفاق أطراف الورقة.

البيانات الإلزامية للحالة التجارية : عدلت المادة (٤٠) من القانون هذه البيانات الإلزامية وهي ثمانية بيانات كما ذكرت المادة (٤١) من القانون الأثر المترتب على إنعدام هذه البيانات أو أحدها حيث تعتبر الورقة سند عادي وتنافي عنها الصفة التجارية في حالة تخلف أحد هذه البيانات:

- اولاً :** لفظ (حالة تجارية) او (سفترة) مكتوباً في متن الورقة وباللغة التي كتبت بها.
- ثانياً :** أمر غير معلق على شرط بأداء مبلغ معين من النقود.
- ثالثاً :** اسم من يؤمر بالأداء (المسحوب عليه).

رابعاً : ميعاد الاستحقاق.

خامساً : مكان الاداء.

سادساً : اسم من يجب الاداء اليه او لأمره (المستفيد).

سابعاً : تاريخ انشاء الحوالة ومكان انشائها.

ثامناً : اسم وتوقيع من انشأ الحوالة (الساحب).

١- لفظ حوالات تجارية مكتوبأ في متن الورقة وباللغة التي كتب بها : يعتبر هذا البيان من أهم ما يميز الحوالة التجارية عن غيرها من السندات ، حيث أشترط القانون وضع لفظ في متن الورقة ويعتبر اسمأ لهذه الورقة كما هو الحال في الورقة النقدية وذلك لتمييزها عن غيرها من السندات وهناك مصطلحات أخرى مثل لفظ (سفتحة) ولفظ (بوليصة) التي نصت عليها بعض القوانين وهي مصطلحات غير عربية لا يمكن الأخذ بها.

٢- أمر معلق على شرط لإداء مبلغ معين من النقود : ألزمت (ف٢) من المادة (٤٠) ، بأن تشتمل الحوالة على أمر بإداء مبلغ من النقود وهذا ما يميز الحوالة عن الكمبيالة بإعتبار أن الكمبيالة تتضمن تعهداً لإداء مبلغ من النقود ولم يحدد القانون لفظ معين في صيغة الأمر كان يقال (أدفعوا بموجب هذه الحوالة) أو (نأمركم لدفع مبلغ الحوالة) وهذا الأمر بالإداء ، أشترط القانون توفر شرطين به:

آ- يجب أن يكون الأمر بالإداء غير معلق على شرط فإذا كان معلقاً على شرط فقدت الحوالة قوتها الصرفية وأصبحت سند عادي.

ب- يجب أن يكون الأمر بالوفاء متضمناً مبلغ من النقود بإعتبار أن الورقة التجارية هي وسيلة للوفاء لمبلغ معين من النقود، وقد تذكر المبالغ النقدية بالحروف أو الأرقام فإذا أختلف المبلغ المكتوب رقمأ عن المبلغ المكتوب حرفيأ فالعبرة عندئذ بما مكتوب وإذا تضمنت الحوالة أكثر من مبلغ مكتوبة حرفيأ وأختلفت هذه المبالغ بعضها عن البعض الآخر يؤخذ بأقلها مبلغاً ، إما إذا ذكر المبلغ بالأرقام والحروف ولعدة مرات فالعبرة عندئذ بأقل المبالغ المكتوبة .

٣- اسم من يأمر بالإداء (المسحوب عليه) : نصت الفقرة الثالثة من المادة (٤٠) من القانون على ضرورة ذكر اسم المسحوب عليه في الحوالة التجارية وتخالف الحوالة عن الصك لأن المسحوب عليه في الصك يكون دائماً مصرف ، أما المسحوب في الحوالة فمن الممكن أن يكون شخصاً طبيعياً أو معنوياً حيث أن لكل شخص يعتد به قانوناً يمكن أن يكون مسحوباً عليه ولم يشترط القانون أخذ موافقة المسحوب عليه قبل اختياره من قبل الساحب بل يكفي أن يختار الساحب اسمأ للمسحوب عليه لدفع قيمة الحوالة كما لم يشترط القانون أن يكون المسحوب عليه شخصاً واحداً إنما من الممكن أن يكون أكثر من شخص كأن يكون شخصين أو ثلاثة كما لم يشترط القانون ذكر اسم المسحوب عليه كاملاً حيث من الممكن كتابة أسمه مع اللقب وذلك تجنباً للتشابه الذي يحدث في الأسماء.

٤- ميعاد الاستحقاق : الزمت (ف٤) من المادة (٤٠) من القانون بأن تتضمن الحوالة التجارية ميعاداً للاستحقاق أي ذكر موعد زمني تكون فيه الحوالة مستحقة الإداء وهو ما يسمى بـ (أجل اداء) أو (ميعاد الاستحقاق) وتبدو ضرورة هذا البيان في الدور الوظيفي للورقة التجارية على اعتبار أن السند التجاري هو وثيقة وفاء وإنتمان ، كما أن ذكر ميعاد الاستحقاق مستمد من الطبيعة الخاصة للأحكام القانونية التي تخضع لها الورقة التجارية وفي حالة إغفال الساحب ذكر ميعاد الاستحقاق قد تكون الحوالة عندئذ مستحقة الإداء لدى الإطلاع وللحوالة التجارية ، أربعة صور لميعاد الاستحقاق، فقد نصت (ف١) من المادة (٨٤) من القانون على أربعة صور ممكن من خلالها أن يكون ميعاد الاستحقاق وفي حالة عدم ذكر أحد هذه الصور أو نصت الحوالة على مواقيع استحقاق متعاقبة تعتبر عندئذ باطلة ، وهذه الصور هي:-

أ. الوفاء لدى الإطلاع : أجازت المادة (٨٤) ، أن تسحب الحوالة مستحقة الوفاء لدى الإطلاع ، أي أن ميعاد الاستحقاق يتحدد بمجرد تقديم الحوالة التجارية لإطلاع المسحوب عليه ، علماً أن تقديم هذه الحوالة للإطلاع يرجع لمشيئة حامل الورقة ، لكن، هذه الحرية مقيدة بحكم المادة ٨٥ من القانون التي أشارت إلى وجود تقديم الحوالة المستحقة الدفع لدى الإطلاع خلال سنة من تاريخ إنشاءها ما لم يكون هناك بيان اختياري يغير من هذه المدة حيث أجاز القانون تقصير هذه المدة أو أطالتها هذا بالنسبة للساحب ، أما بالنسبة للمظہر فيتحقق له تقصير هذه المدة فقط .

ب. الاستحقاق بعد مضي مدة معينة من الإطلاع : أجازت المادة/ ٨٤ من القانون سحب حوالة مستحقة الإداء بعد مدة معينة من تاريخ الإطلاع عليها حيث يجوز للساحب أن يجعل موعد استحقاق الحوالة بعد مرور فترة معينة من إطلاع المسحوب عليه عليها وينبغي على الحامل أن يقدم بهذه الحوالة خلال سنة من تاريخ إنشاء الحوالة ما لم يرد بالورقة بيان اختياري يغير من أمد هذه السنة .

ج. الاستحقاق بعد مضي مدة معينة من إنشاء الحوالة : أجازت المادة(٨٤) سحب الحوالة مستحقة الوفاء بعد انقضاء مدة معينة من إنشاء هذه الحوالة لأن يذكر الساحب ، مثلاً : (أدفعوا بعد مرور شهر من تاريخ إنشاء).

د. الاستحقاق في يوم معين : أجاز القانون سحب حوالة مستحقة الوفاء في يوم معين بالذات يحدد الحوالة نفسها ، وتتخذ هذه الصورة ، أسلوبين ؛ أما أن يحدد الساحب يوماً معيناً بالذات لأن يذكر (أدفعوا في يوم ٢٠١٢/١٢/١) وأما أن يحدد الساحب يوماً معيناً للشهرة ، لأن يذكر (أدفعوا في يوم عيد الجيش العراقي).

أحكام ميعاد الاستحقاق: هناك احكام تتعلق بميعاد الاستحقاق وهي كالتالي:

- ١- من حيث المكان الذي يذكر فيه تاريخ الاستحقاق فالقانون لم يحدد موضعًا معيناً في الورقة يجب أن يدرج فيه ميعاد الاستحقاق لذلك يمكن أن يذكر هذا التاريخ في أي موضع من الحالة.
- ٢- من حيث الأسلوب الشكلي لكتابة ميعاد الاستحقاق ، يلاحظ أن القانون لم يحدد شكلاً معيناً يجب التقييد به فيجوز ذكر تاريخ الاستحقاق بالحروف أو بالأرقام أو بالأثنين معا.
- ٣- حدد القانون وفقاً لنص المادة (٨٧) ، استعمال بعض المصطلحات التي أجاز استخدامها في الحالة كما لو ذكر مصطلح أسبوع أو شهر أو نصف شهر ... إلخ .
- ٤- من حيث التقويم المستعمل في ذكر ميعاد الاستحقاق لم يتشرط القانون ذكر تقويم معين ممكناً استعماله في تاريخ الاستحقاق حيث أجاز القانون استعمال أي تقويم معمول به في العراق ، وهذا ما جاءت به المادة (٨٨) من القانون التجاري .
- ٥- **مكان الإداء : الزمت (ف٥) من المادة (٤٠)** ، بأن تشمل الحالة بيان يحدد مكان الإداء أي الموقع الجغرافي الذي فيه وفاء قيمة الورقة ذلك لكي يتمكن حامل الورقة من التوجه عند الاستحقاق إلى المكان الذي يستوفي منه قيمة الحالة وكذلك لكي يتخذ الاحتياطات اللازمة في حالة كون مكان الإداء بعيداً عن محل سكنه ، ولم يتشرط القانون أن يكون مكان الوفاء مغايراً لموطن الساحب أو لموطن المسحوب عليه فيمكن أن يكون نفس الموطن ، أما إذا كان مغايراً لموطن المسحوب عليه يسمى ؛ مكان الإداء (موطن الورقة التجارية) والبيان الذي يذكر هذا الموطن (بيان التوطين) ولم يتشرط المشرع العراقي أن يذكر مكان الإداء في موضع محدد من الحالة التجارية وإنما يمكن أن تكون في أي مكان في هذه الورقة أي ضمن البيانات الإلزامية التي أشار إليها القانون .
- ٦- **اسم من يجب الإداء إليه (المستفيد)** وهذا ما أشارت إليه الفقرة السادسة من المادة /٤٠ حيث أشارت إلى ضرورة ذكر اسم المستفيد أي اسم الشخص الذي يعتبر الدائن الأول في الحالة التجارية ويسمى أيضاً بـ (المنتفع) وغالباً ما يكون المستفيد شخصاً غير الساحب ، لكن ليس هناك ما يمنع من أن يكون المستفيد هو نفس الساحب وهذا ما أجازت به المادة /٤٢ من القانون ويلجأ الساحب إلى هذا الأسلوب عندما لا يكون متاكداً من قبول المسحوب عليه للحالة فيسحبها لأمره ومن ثم يقدمها للقبول ، كما يجب أن يذكر اسم المستفيد بصورة واضحة ، فإذا كان شخصاً طبيعياً يذكر أسمه بالكامل أو إذا كان شخصاً معنوياً يذكر الأسم التجاري أو العنوان التجاري إذا كان هذا الشخص شركة مساهمة أو شركة تضامن ولا يتشرط القانون موضع محدد من الحالة يذكر فيه هذا البيان كما أجاز أن يكون المستفيد أكثر من شخص واحد لأن يذكر في الحالة (أدفعوا لمصلحة فلان وفلان وفلان) لأكثر من شخص .
- ٧- **تاريخ إنشاء الحالة ومكانها :** أشارت المادة /٤٠ ف ٧ بضرورة ذكر تاريخ إنشاء الحالة ومكان هذا الإنشاء وتحتفل أهمية ذكر تاريخ الإنشاء عن مكان الإنشاء بالنسبة لتاريخ إنشاء الحالة ، فهناك فوائد تتضح من ذكر هذا التاريخ ، هي:

أ. التحقق فيما إذا كان الساحب حين إنشاء الحوالة متمتعاً بالأهلية الكاملة اللازمة للقيام بالتصرفات القانونية ، فإذا كان عديم الأهلية يعتبر تصرفه باطلاً.

ب . الكشف عما إذا كان الساحب حين إنشاء الحوالة داخلاً في فترة الشك المعروفة بـ (نظام الإفلاس) أي تعتبر تصرفاته غير نافذة في هذه الفترة .

ج. التوصل لتبسيت ميعاد الاستحقاق بالنسبة للحوالة المستحقة للإداء بعد مدة معينة من إنشاء والحوالة المستحقة للإداء لدى الاطلاع أو بعد مدة معينة من الاطلاع ، حيث يجب على الحامل تقديم الحوالة في هذه الحالات خلال سنة من تاريخ إنشاء .

د. التوصل لتحديد المدة القانونية التي يجب مراعاتها لحساب مدة التقادم ، وقد جرى التطبيق العملي على اختيار الجهة اليمنى من أعلى الورقة موضعاً لذكر تاريخ إنشاء ، لكن، لا يجوز منع من ذكر هذا التاريخ أي مكان الحوالة ، كما أجاز القانون ذكر هذا التاريخ بالحروف أو الأرقام أو الاثنين معاً ، كذلك أجاز ذكره بالتقويم الميلادي أو الهجري أو الاثنين معاً ، أما بالنسبة لمكان إنشاء ، فإن أهمية البيان تكمن في معرفة الموقع الجغرافي الذي يقصده حامل الورقة لغرض استحقاق قيمتها ، كذلك ، لغرض معرفة القانون الواجب التطبيق لتحديد شكل الورقة التجارية ، حيث نصت (ف ١) من المادة (٤٨) من القانون : (يخضع شكل الحوالة إلى قانون الدولة التي تم تنظيمها فيها) .

ومع ذلك لا تعتبر الحوالة باطلة لعيب في الشكل متى روعي فيها الشكل الذي يتطلبها هذا القانون) ، أي معرفة القانون الذي يجب مراعاته عند تنظيم الحوالة التجارية ، كذلك لم يشترط القانون ذكر مكان الإداء في موضع محدد من الورقة .

٨- أسم وتوقيع من أنشأ الحوالة (الساحب) : ألزمت (ف ٨) من المادة (٤٠) من القانون التجاري العراقي ، على أن تشمل الحوالة على أسم وتوقيع من أنشأ الحوالة أي الساحب ، ويعتبر هذا البيان هو تصرف إرادي ينبع عن الساحب ويتمثل هذا التصرف بالتوقيع على الحوالة التجارية وهذا التوقيع يمثل أيضاً ركن الرضا بالنسبة للورقة التجارية ، وللتوصيف أساليب وشروط ، هي :-

آ- أن توقيع الورقة التجارية كانت تخضع سابقاً لأحكام خاصة ، أشار إليها قانون التجارة السابق ، وهي تختلف عن قواعد قانون الإثبات والمتعلق بالسنادات العادية حيث كان التوقيع في السنادات العادية ، يشمل؛ الإمضاء الكتابي أو الختم أو بصمات الأصابع ، أما قانون التجارة فكان يجيز التوقيع عن طريق الإمضاء وبصمة الإبهام ، أما في الوقت الحاضر فقد أشار قانون الإثبات الجديد في (ف ٣) من المادة (٤٢) بأنه : (لا يعتد بالسنادات التي تزيل بالأختام الشخصية، عدا السنادات التي تزيل بالختم الشخصي المصدق من الكاتب العدل للمعوق المصاب بكلنا يديه، على أن يتم ذلك بحضور المعوق شخصياً مع شاهدين أمام موظف مختص) وبذلك لم يجيز القانون إستعمال الختم كأسلوب للتوقيع ما لم يقترن بالإمضاء أو بصمة الإبهام ويقصد بالإمضاء الكتابي ؛ هو إصطلاح خطي يختاره الشخص لنفسه للتعبير عن صدور إرادته وموافقته على محتويات المحرر ، كما أجاز قانون الإثبات في إستعمال بصمة الإبهام كأسلوب للتوقيع في

السندات العادية وأهمل بصمة الأصابع الأخرى ، وتجدر الإشارة أيضاً ، بأن القانون لم يحدد بصمة الإبهام اليمنى أو اليسرى ، ولكن، جرت العادة على استعمال إبهام اليد اليسرى وذلك لكون خطوط الإبهام الأيسر تكون أوضح من الإبهام الأيمن ، ولكن، بصمة الإبهام لوحدها كأسلوب للتوقيع كما أشارت إلى ذلك (ف١) من المادة (٤٢) ، حيث نصت : (إذا انكر الخصم بصمة الإبهام المنسوبة إليه في السند فلا يعترض بهذا السند إلا إذا ثبت أنه تم بحضور موظف عام مختص أو بحضور شاهدين وقعا على السند).

ب - شروط التوقيع : للورقة التجارية ، هناك شروط يجب مراعاتها ، أهمها:

١- يشترط في التوقيع : أن يكون صادراً من منشئ الإلتزام الصرفي بالذات (الساحب) أي يكتب اسمه بنفسه ويوقع على المحرر ولا يجوز اعتبار الورقة حواله تجارية إذا تضمنت توقيع شخص آخر غير الساحب.

٢- يشترط في التوقيع أن يكون دالاً بوضوح على صاحبه وذلك عن طريق ذكر الإسم الكامل للساحب إلى جانب بصمة الإبهام أو الإمضاء الكتابي للدلالة على عائدية التوقيع.

٣- يشترط في التوقيع ؛ أن يذكر في الورقة التجارية ذاتها وبالتحديد على وجه هذه الورقة إلى جانب بقية البيانات الإلزامية التي نص عليها القانون ، وذهب بعض الفقهاء إلى ضرورة ذكر التوقيع مسبقاً عن الطابع المالي الملحق على الحواله وذلك لأن هذا الطابع قد يرفع عن الحواله مما يؤدي إلى ضياع معالم التوقيع ، ولم يشترط القانون مكاناً محدداً لوضع التوقيع ، ولكن، جرت العادة على ذكره في الزاوية السفلی من الورقة التجارية مما يدل دلالة واضحة على موافقة صاحب التوقيع على ما ورد في الحواله من بيانات.

الإخلال بالبيانات الإلزامية : في حالة الإخلال بالبيانات الإلزامية أي عدم ذكر أحد هذه البيانات نتيجة إهمال أو أغفال ، تعتبر الورقة التجارية ناقصة الشكل الذي فرضه القانون وتسمى عندئذ (الحواله الناقصة) لكن هناك بيانات أجاز القانون أغفالها ولم يرتب على عدم ذكرها وجود عيب أو نقص في الحواله ، وهذا ما قضت به المادة (٤١) من القانون التجاري العراقي ، وهذه البيانات التي أجاز القانون أغفالها ، هي:-

١- حالة عدم ذكر ميعاد الاستحقاق : حيث قضت المادة (ف١) من المادة (٤١) على أنه إذا خلت الحواله من بيانات ميعاد الاستحقاق تعتبر مستحقة الإداء لدى الإطلاع عليها.

٢- حالة عدم ذكر مكان الإداء مع ذكر عنوان بجانب اسم المسحوب عليه : حيث نصت (ف٢) من المادة (٤١) على أنه : (عدم ذكر مكان الإداء مع ذكر عنوان بجانب اسم المسحوب عليه فيعتبر هذا العنوان مكان الإداء ومقام المسحوب عليه في الوقت ذاته .

٣- حالة عدم ذكر مكان الانشاء مع ذكر عنوان بجانب اسم الساحب : وهذا ما نصت عليه (ف٣) من المادة (٤٣) (عدم ذكر مكان الانشاء مع ذكر عنوان بجانب اسم الساحب فيعتبر هذا العنوان مكان الانشاء).

جزاء الإخلال بالبيانات الإلزامية : كما أفادت المادة (٤١) من القانون على أن الورقة الخالية من أحد البيانات الإلزامية للحالة لا تعتبر حالة تجارية إستثناء البيانات التي أجاز القانون أغفالها ما عدا ذلك ، فإن هذه الورقة تعتبر باطلة من الناحية التجارية ، ولكنها تحول إلى سند عادي تطبق عليه القواعد العامة للقانون المدني ويعتبر هذا البطلان من النظام العام ومن الممكن الاحتجاج به أتجاه كل حامل للورقة التجارية ويجب على المحكمة أن تحكم بهذا البطلان من تلقاء نفسها دون طلب من الأطراف المعنية .

إصلاح الإخلال بالبيانات الإلزامية : إذا كان الإخلال بالبيانات الإلزامية نتيجة اهمال أو أغفال غير مقصود وأصبحت الورقة ناقصة من الممكن إزالة هذا النقص عن طريق إكمال هذه البيانات الإلزامية وإصلاح هذا الخلل وبالتالي تصبح الحالة التجارية صحيحة بعد أن كان ناقصة .

البيانات اختيارية : إلى جانب البيانات الإلزامية هناك بيانات اختيارية تتضمنها الحالة وهي غير محددة فلم يذكرها القانون على سبيل الحصر ، لكن ، ما أشترط عدم مخالفه هذه البيانات لقواعد النظام العام والأداب العامة ومن أهم هذه البيانات هي؛ بيان أصول القيمة وبيان الفائدة وبيان التوطين وبيان عدم الضمان وبيان المنع من عمل الاحتجاج .

١- بيان أصول القيمة : أن الورقة التجارية سبب في إنشاءها وهذا السبب يتمثل بعلاقة المديونية التي تربط الساحب بالمستفيد ومن أجل هذه العلاقة حررت الحالة التجارية وذهب أغلب التشريعات القديمة إلى ضرورة ذكر هذا البيان ضمن البيانات الإلزامية إلا أن هذا الإتجاه تعرض للنقد كونه يخالف القواعد العامة ويخالف طبيعة التعامل التجاري فالقواعد العامة لا تشترط ذكر سبب الإلتزام وإنما تفترض وجوده ومشروعيته حتى يقوم الدليل على خلاف ذلك ، كما أن التعامل التجاري يجب أن يتسم بالسرعة والسهولة بالتعامل لذلك ذهبت التشريعات الحديثة إلى عدم ذكر هذا البيان كبيان إلزامي وأنما تم اعتباره بيان اختياري لا يشترط ذكره في الحالة وهذا ما ذهب إليه المشرع العراقي وتترتب على إدراج هذا البيان نتيجتان مهمتان :-

أ- الإطلاع على مشروعية أو عدم مشروعية سبب إنشاء الورقة التجارية لكي يتم تجنب قبولها في حالة كون السبب غير مشروع .

ب - التعبير عن إرادة صاحب الورقة التجارية بالإلتزام حرفيًا إتجاه كل حامل لهذه الورقة وبنفس الشروط التي ألتزم بها إتجاه الأول من السند التجاري .

٢- بيان التوطين : للورقة التجارية مكان أو موطن يتمثل بمكان وفائدة أي الموقع الجغرافي الذي يتم فيه أداء مبلغ الحالة حيث الاستحقاق وغالباً ما يكون مكان الأداء هو نفس محل إقامة المسحوب عليه ، لكن ، قد يذكر في الورقة التجارية حيث أجازت المادة / ٤٣ أن تكون الحالة مستحقة الأداء في موقع غير محل إقامة المسحوب عليه أو أي جهة أخرى ويطلق على هذا البيان (بيان التوطين) في حالة اختلافه عن محل إقامة المسحوب عليه والسبب في ذلك هو أن المسحوب عليه قد يسكن في مكان بعيد عن المستفيد أو حامل الورقة التجارية ، فيشترط أن يدفع مبلغ الحالة في مكان قريب من أجل تسهيل تداول هذه الورقة كما أن المسحوب عليه قد

يجهل إدارة الحسابات فيتم اللجوء إلى تكاليف مصرف يكون بعيد عن محل أقامة المسحوب عليه.

٣- بيان الفائدة : نصت المادة (٤٤) أولاً، من القانون التجاري العراقي ، على أنه : (يجوز لصاحب الحوالة المستحقة الأداء لدى الإطلاع عليها او بعد مدة معينة من الإطلاع ان يشترط فائدة عن المبلغ المذكور فيها. ويعتبر هذا الشرط في الحالات الأخرى كان لم يكن).

يتضح من ذلك أن شرط الفائدة هو بيان اختياري يتم إدراجه في الحوالة ، ولكن، هذا البيان لا يمكن ذكره إلا في الحالات المستحقة الأداء لدى الإطلاع أو بعد مدة معينة من الإطلاع ، أما باقي أنواع الحالات فلا يجوز ذكر بيان الفائدة فيها لعدم وجود ضرورة لذكر ذلك لأنه بالإمكان إضافة مبلغ الفائدة منذ إنشاء الحوالة ، ولا يجوز إدراج شرط الفائدة بالحالات التي لا يذكر فيها أنها مستحقة الأداء لدى الإطلاع أو بعد مدة من الإطلاع وإذا ذكر هذا البيان يعتبر لاغياً لأن لم يكن ، لكن، لا يبطل الحوالة التجارية ، كما أشترط القانون في المادة (٤٤) ، شرطين بصحبة الفائدة :

آ- لا يجوز إدراج شرط الفائدة إلا من قبل الساحب

ب- يجب بيان سعر الفائدة في الحوالة ، فإذا خلت منه اعتبار الشرط لأن لم يكن.

والفائدة وفقاً للقانون التجاري لا يجوز أن تتجاوز (٧٪) من مبلغ الحوالة ويدأ سريان الفائدة من تاريخ إنشاء الحوالة إذا لم يذكر في سريانها تاريخ آخر وفي كل الأحوال ، فإن الفائدة الإتفاقية تنتهي عند ميعاد الإستحقاق ، فإذا لم يوف المدين مبلغ الحوالة مع الفوائد تسري عليه الفوائد التجارية المقررة في المادة (١٠٧) من القانون التجاري العراقي .

٤-بيان عدم الضمان : ان جميع الموقعين على الحوالة التجارية يعتبرون ضامنون لقيمة هذه الحوالة أي يضمنون القبول والأداء من قبل المسحوب عليه وإذا رفض قبول الحوالة أو وفاءها يعطى الحق لحامل الورقة في الرجوع على الساحب والمظہرين وبباقي الموقعين على هذه الحوالة ، لكن، إستثناءً أجاز القانون في المادة (٥٠) أن يذكر بيان اختياري يجيز فيه للساحب أن يشترط إعفاءه من ضمان القبول ، أما ضمان الوفاء فلا يجوز الإعفاء منه وإذا ذكر مثل هذا الشرط يعتبر كان لم يكن وذلك لأن الساحب يعتبر طرف أصيل ومنشئ للحوالة التجارية ولا يمكن إعفاء نفسه من ضمان الوفاء وأن أثر هذا البيان لا يقتصر على الساحب وحده بل يمتد إلى بقية الموقعين على الحوالة بعكس التظهير وأن شرط عدم الضمان يقتصر أثره على المظہر وحده دون بقية الموقعين .

٥- بيان المنع عن عمل الاحتجاج : الاحتجاج هو وثيقة رسمية ينظمها كاتب العدل لإثبات الامتناع عن قبول الحوالة أو عن وفاء قيمتها وعمل الاحتجاج هو إجراء لا بد منه حيث بموجبه يحق للholder القانوني الرجوع على أي موقع على الحوالة التجارية وذلك عند امتناع المسحوب عليه عن وفاء قيمة هذه الحوالة وهذا الاحتجاج يثبت هذا الامتناع بوثيقة رسمية غير قابلة للشك ، وللهذا الاحتجاج آثار سلبية حيث على الحامل اللجوء إلى عمل الاحتجاج خلال فترة قصيرة

وإلا سقط حقه في الرجوع كما أن عمله يرتب نفقات إضافية يتحملها الملزوم في هذه الحوالة كما أن عمل الاحتجاج له آثار من شأنها أضعف الثقة بالضامنين لمبلغ الحوالة وبسبب هذه الآثار جرت العادة التجارية على استبعاد هذا الاحتجاج وذلك بمحض بيان يذكر في الحوالة يمنع الحامل من عمل الاحتجاج ويشترط لصحة هذا البيان أن يذكر مكتوباً على الحوالة وكذلك موقعاً من قبل الشخص الذي أدرجه أستناداً لما جاء في المادة / ١٠٥ من القانون ويتربى على هذا البيان منع الحامل القانوني من عمل الاحتجاج وعليه التقيد بمضمون هذا البيان و مراعاة ما ورد فيه .

الظهور : وهو إجراء مبسط يتم بكتابة معينة توضع على ظهر الورقة التجارية ويكون نافذاً بحق الجميع دون الحاجة لموافقة المحل له وهذا الظهور كما يكون المظهر ضامناً لوجود الحق وأداءه تجاه المظهر إليه وكلما إزداد عدد التظاهيرات يزداد حجم ضمان الورقة التجارية ومن حيث الشكل ينقسم الظهور إلى ثلاثة صور :-

الصورة الأولى : الظهور الإسمى والذي يذكر الاسم الكامل للمظهر إليه في صيغة الظهور.

الصورة الثانية : الظهور للحامل والذي يذكر فيه عبارة ظهرت لحاملاً حيث لا توجد إشارة إلى اسم المظهر إليه .

الصورة الثالثة : الظهور على بياض وفي هذه الصورة تنعدم الإشارة إلى شخص المظهر إليه بصيغة دون ذكر اسم أو عبارة (ظهرت لحاملاً).

وللظهور أنواع ثلاثة ، هي:

أولاً / الظهور الناقل للملكية أو الظهور

ثانياً / الظهور التوكيلي

ثالثاً/ الظهور التأميني أو التوثيقى (الرهن).

أولاً :- الظهور الناقل للملكية أو الظهور التمليلي : قد يتنازل المستفيد عن قيمة الحوالة إلى شخص آخر وهو المظهر إليه عن طريق الظهور ويعتبر الظهور بهذه الحالة ناقل لملكية الحوالة والحق الثابت فيها من المظهر إلى المظهر إليه ، فهذا الظهور هو تصرف إرادى صرفي يرد على الورقة التجارية بقصد نقل الحق الثابت فيها من المظهر إلى شخص آخر وهو المظهر إليه ، وبما أن هذا الظهور هو تصرف إرادى فيشترط بإنشاءه شروط موضوعية وشكلية ، كذلك يرتب آثارها خاصة به ، وهي آثار الظهور الناقل للملكية.

الشروط الموضوعية للظهور الناقل للملكية : كل تصرف إرادى يستلزم ثلاثة شروط هي ؛
الرضا والمحل و السبب ، ويضاف إليها بالنسبة للظهور الناقل للملكية شرطي المظهر والمظهر

إليه على اعتبار أنهما طرفي هذا التظهير لذا فإن الشروط الموضوعية بالنسبة للتظهير الناقل للملكية هي المظهر والمظهر إليه والرضا والمحل والسبب.

١- المظهر ، وهو الشخص الذي يتنازل عن السند التجاري والحق الثابت فيه ويجب أن تتوافر فيه صفة المالك الشرعي لهذه الورقة أي صاحب الحق فيها ، ولكن، قد يصعب تحديد صاحب الحق في الحالة إذا كان التظهير للحامل أو على بياض والتي لا ينكر فيها الإسم الشخصي للمظهر إليه ، وتنتقل الورقة التجارية في هذه الحالة عن طريق المناولة اليدوية ويعتبر حائز الحالة هو الحامل القانوني لها ما لم يثبت أنه كان قد حصل عليها بسوء نيه أو أرتكب خطأ جسيماً في سبيل الحصول عليها وهذا ما أقرت به المادة (٥٦) من القانون التجاري العراقي والذي أشارت أيضاً إلى أن فقدان حيازة الورقة التجارية نتيجة حادث معين ستثبت للحائز ملكية هذه الحالة إلا إذا كان قد حصل عليها بسوء نيه أو أرتكب خطأ جسيماً في سبيل الحصول عليها وينتضح من ذلك أن هناك حالتين أشارت إليها المادة (٥٦) ، هما:

أ- حائز الحالة بموجب سلسلة من التظهيرات الأسمية غير المنقطعة وهو شخص لا يصعب تحديده.

ب- حائز الحالة بموجب تظهير الحامل أو تظهير على بياض ويتم تداولها عن طريق المناولة اليدوية دون أن يكون قد حصل عليها بسوء نيه أو أرتكب خطأ جسيماً في سبيل الحصول عليها.

٢-المظهر إليه ، وهو الشخص الذي ينتفع من قيمة الحالة التجارية والذي يتم التنازل له عن الحقوق الناشئة عن هذه الحالة ويشترط بالمظهر إليه أن يكون شخصاً موجوداً فلا يجوز التظهير لشخص وهي كأن تظهر الحالة لشخص ميت أو لشركة أنشئت وتم تصفيفه أعمالها بحيث تزول شخصيتها القانونية تماماً ولا يشترط في المظهر إليه أن يكون شخصاً واحداً بل يمكن أن يكون أكثر من شخص وفي هذه الحالة يمكن أن يكون التظهير على سبيل التخيير أو سبيل التضامن.

٣- الرضا : وهو قوام التصرفات الإرادية ويشترط توفره بالنسبة للمظهر ، وأشترط بعض الفقهاء توفره في المظهر إليه ، حيث أشترطوا موافقة المظهر إليه على إجراء التظهير لمصلحته ولو كانت هذه الموافقة ضمنية والأهلية الالزامية للتظهير الناقل للملكية ، هي نفس الأهلية التي استلزمها القانون بالنسبة لصاحب الورقة التجارية أي يجب أن يكون المظهر عراقياً وبالغاً لسن الرشد ولا يعترفه أي عارض من عوارض الأهلية ، وإذا صدر التظهير من شخص غير كامل الأهلية يعتبر تصرفه باطلأً.

٤- المحل : محل التظهير هو الورقة التجارية وغالباً ما يعبر عنه بالحق الثابت فيها ولا يعتبر المبلغ المذكور في الورقة التجارية هو محل التظهير لأنَّ محل إنشاء الورقة التجارية وإنما محل التظهير هو الورقة التجارية ذاتها ، فإذا لم يكن السند سندًا تجاريًا فلا يمكن تظهيره وتطبيقاً للقواعد العامة في القانون يشترط في محل التظهير أن يكون موجوداً أو معيناً و قابلاً للتعامل به ، كما يشترط في محل التظهير أن لا يكون معلقاً على شرط كما لا يجوز تجزئته.

٥- السبب: وهو الباعث الدافع الذي يقصد الملزوم الوصول إليه من خلال التظهير والسبب في التظهير يمكن في علاقة المديونية التي تربط المظهر بالمظهر إليه من أجل الوفاء بقيمة هذه الورقة وهذه العلاقة تسمى (وصول القيمة) وتطبيقاً للقواعد العامة يشترط أن يكون للتظهير سبباً موجوداً ومشروعًا ولا يتشرط ذكره صراحة لأنّه يفترض أن لكل إلتزام سبب مشروع ما لم يقم الدليل على خلاف ذلك.

الشروط الشكلية للتظهير الناقل للملكية : هناك شكلية معينة يجب مراعاتها في التظهير الناقل للملكية بأعتباره تصرفًا شكليًا ، وهذه الشكلية تمثل بالكتابة وكما أشارت المادة (٥٣) من القانون ، ويلاحظ أن صيغة الكتابة تخضع لقيود وشروط خاصة من حيث المضمون ومكان الكتابة ، حيث يجوز أن تتوفر فيها بيانات إلزامية استلزمها القانون وهذه البيانات:

البيانات الإلزامية للتظهير الناقل للملكية : حدد قانون التجارة في المادة (٥٣) منه شكلاً معيناً للتظهير الناقل للملكية ، حيث لا بد من كتابة صيغة التظهير على الحوالة ذاتها أو على الورقة المتصل بها ، ويجوز أن لا يذكر اسم المستفيد في صيغة التظهير كما هو الحال في التظهير على بياض ، ويوضح من نص المادة (٥٣) أن توقيع المظهر هو البيان الإلزامي الوحيد للتظهير الورقة التجارية بشرط أن يذكر على ظهر الورقة التجارية أو على ظهر الورقة المتصلة بها والتوقيع وحده لا يكفي إذا ذكر التظهير على وجه الورقة التجارية حيث لا بد من ذكر عبارة تدل على صيغة التظهير لأن مجرد التوقيع يعتبر من أساليب الضمان لقيمة الحوالة ، كما وردت في المادة (٨١) من القانون ، ومن الممكن أن يكون التظهير الناقل للملكية تظهيراً أسمياً أو تظهيراً للحامل أو تظهير على بياض ، وفي هذه الحالة الأخيرة يجب أن يرد التوقيع على ظهر الورقة التجارية إذا كان التظهير على بياض.

البيانات اختيارية للتظهير الناقل للملكية : أجاز القانون إضافة بيانات اختيارية إضافة إلى البيانات الإلزامية بشرط أن لا تكون مخالفة للنظام العام والأداب العامة ومن أهم هذه البيانات :

١- **بيان وصول القيمة :** ويقصد بوصول القيمة هو علاقه المديونية التي تربط المظهر بالمظهر إليه وهو الباعث الدافع للتظهير وإنعدام هذه العلاقة يدل على صوريه التظهير وبالتالي يعتبر التظهير باطلًا ، والشرع العراقي لا يلزم المظهر بذكر هذا البيان لصيغة التظهير وإنما أجاز ذكره كبيان اختياري يدرج ضمن صيغة التظهير.

٢- **بيان تاريخ التظهير**، لم يشترط القانون ذكر تاريخ التظهير لبيان إلزامي لإنشاء التظهير بل اعتبر التظهير صحيحاً منتجأً لآثاره سواء كان بعد أو قبل ميعاد الاستحقاق وعليه فأن ذكر تاريخ التظهير يعتبر بيان اختياري يجوز ذكره في صيغة التظهير كما يجوز إهماله ، ولكن، جرى التطبيق العملي على ذكر تاريخ التظهير ضمن صيغة التظهير.

٣- **بيان المنع من عمل التظهير الاحتجاج** ، قد يلجأ المظهر إلى منع الحامل من عمل الاحتجاج وذلك عن طريق البيان اختياري يدرج في صيغة التظهير ، أشارت المادة / ١٠٥ من القانون حيث أجاز للمظهر أن يمنع الحامل بموجب بيان اختياري من عمل الاحتجاج في حالة امتناع المسحوب عليه عن دفع قيمة الحوالة.

٤- بيان عدم الضمان ، الأصل أن المظهر يضمن قبول الحوالة ووفاءها بحيث يحق لحامل الورقة أن يرجع على المظهر عند أمتناع المسحوب عليه عن قبول أو وفاء قيمة الحوالة ، ومن الممكن أن يحدث هذا الإلزام كلياً أو جزئياً عن طريق بيان اختياري يسمى (بيان عدم الضمان) أو (بيان ليست لأمر).

آثار التظهير الناقل للملكية : هناك أثراً يترتبان على التظهير الناقل للملكية ، وهما : إنتقال جميع الحقوق الناشئة عن الحوالة إلى المظهر إليه وإلتزام المظهر بضمان قيمة الحوالة ما لم يشترط غير ذلك.

١- إنتقال جميع الحقوق الناشئة عن الحوالة التجارية

نصت (ف ١) من المادة (٥٤) من القانون على أنه (ينقل التظهير جميع الحقوق الناشئة عن الحوالة .) يتضح من هذه المادة أن الحقوق الناشئة عن الحوالة تنتقل إلى المظهر إليه بصورة فورية ونهائية ، ولكن ، تجدر الإشارة بأن المظهر إليه يصبح حاملاً قانونياً لهذه الحوالة ولا يلزم بالتخلي عنها إلا إذا كان قد حصل عليها بسوء نية أو ارتكب خطأ جسيماً في سبيل الحصول عليها ، كما يحق للمظهر إليه تظهير هذه الورقة تظهيراً آخرًا إلى شخص آخر وتبقى اعتباره من الضامنين لقيمة الحوالة ، كما يحق للمظهر إليه أن يتنازل كلاً أو جزءاً عن المطالبة بقيمة الحوالة .

٢- حجية الحقوق المنتقلة بالتهمير (قاعدة تظهير الدفع)

يتميز التظهير الناقل للملكية بأنه ينتقل المظهر إليه حقاً مستمدأ من الورقة التجارية يمكن المطالبة به عند الاستحقاق من المدين بهذه الورقة ولا يحق للمدين أن يدفع بعدم حجية الحق الصرفي في الورقة ، ويعتبر هذا الأثر الخاص بالتهمير الناقل للملكية خروجاً على القواعد العامة التي لا تسمح لأي شخص بأن ينتقل إلى غيره أكثر مما يملك من حقوق إلا أن هذه المبادئ ينفرد بها التظهير الناقل للملكية وتسمى قاعدة التظهير من الدفع ، وهي خاصة بقانون التجارة ولا يمكن التعامل بها في القانون المدني وأشارت إليها المادة (٥٧) من القانون التجاري .

شروط قاعدة التظهير من الدفع:

- ١- أن يكون المدعى بموجب الحوالة حاملاً قانونياً لها أي الحائز الشرعي للورقة التجارية
- ٢- أن لا يكون المدعى بموجب هذه الحوالة قد تصرف بهذه الورقة بقصد الإضرار بالمدين الصرفي (المدعى عليه) .

نطاق قاعدة التظهير من الدفع : أن هذه القاعدة لا دور لها في ميدان العلاقات الشخصية التي تربط المدين بالحامل القانوني حيث يكون بإمكان المدين (المدعى عليه) أن يتمسك بمواجهة الحامل بأي دفع شخصي ، مثل ؛ المقاصلة ، يتضح من ذلك أن نطاق تطبيق قاعدة التظهير من الدفع تتحدد بالعلاقات الشخصية التي تربط المدين الصرفي بغير الحامل القانوني للورقة كالسااحب أو المظهر أو الضامن الاحتياطي وغيرهم من الموقعين على الورقة التجارية ويزداد هنا نوعين من الدفع ، دفع لا يمكن التمسك بها اتجاه الحامل حسن النية ودفع يمكن التمسك بها اتجاه

الحامل وبعد الانتهاء من الحالة تتناول الورقة الثانية الكمبيالة السندي لأمر ومن ثم الصك حيث يتم دراستها بذات المفردات التي تم ايضاحها في الحالة من حيث الشروط والبيانات الالزامية يضاف اليها حالات ثبوت وجود الرصيد في الصك وجريمة اصدار صك بدون رصيد بالإضافة الى اوضح التقادم في الاوراق التجارية الثلاثة وبيان انواع خاصة من الصكوك كالصك المسطر والمقيد في الحساب والمصدق وصكوك المسافرين .